**考核：**

百分制=上课出勤（40分）+期末作业（60分）

出勤：无故缺勤1次，减10分；请假1次，减5分

**作业提交形式：作业以“《大学生职业发展教育Ⅱ》-姓名(所有成员姓名)”命名，统一发给课代表，课代表收齐后，用文件夹****命名为“《大学生职业发展教育Ⅱ》-上课时间-王兰”，课代表于6月23日前发到邮箱是122835715@qq.com**

**期末作业**

如果你有20万创业基金，你会开个什么企业？

请自由组队，2-3人一组，小组成员期末作业得分一致。小组讨论并思考、提交3-6个创意，并选择其中一个创意撰写一份创业计划书（要求见附件一）。按时提交且创意可实施性强，思维开阔，作业认真，60分，否则分数递减。

提示：20万是启动资金。

**附件一**

**创业计划书评审指标**

从以下八个方面对创业计划书进行评审，总分为100分。

1．概述（占总分10%）

要求：文字表达简明、扼要、具有鲜明的特色。重点包括对公司及产品或服务的介绍、市场概貌、营销策略、生产销售、管理计划、财务预测；正确表达新思想的形成过程和对企业发展目标的展望；明确介绍创业团队的特殊性和优势等。

2．产品或服务（占总分10%）

要求：明确表述产品或服务如何满足关键用户需要；以及相关的市场进入策略和市场开发策略；说明其专利权，著作权，政府批文，鉴定材料等；指出产品或服务目前的技术水平及领先程度，是否适应市场的需求，能否实现产业化；产品的市场接收程度等。

3．市场（占总分10%）

要求：明确表述该产品或服务的市场容量与趋势、市场竞争状况、市场变化趋势及潜力，细分目标市场及客户描述，估计市场份额和销售额。相关市场调查和分析的科学严密性。

4．竞争（占总分15%）

要求：表述包括公司的商业目的、市场定位、全盘战略及各阶段的目标等，同时要有对现有和潜在的竞争者的分析，替代品竞争，行业内原有竞争的分析。总结本公司的竞争优势并研究战胜对手的方案，并对主要的竞争对手和市场驱动力进行适当分析。

5．营销（占总分15%）

要求：详细阐述如何保持并提高市场占有率，把握企业的总体进度，对收入、盈亏平衡点、现金流量、市场份额、产品开发、主要合作伙伴和融资等重要事件有所安排，构建一条通畅合理的营销渠道和与之相适应的新颖而富于吸引力的促销方式。

6．经营及落地实现（占总分15%）

要求：对原材料的供应情况，工艺设备的运行安排，人力资源安排等描述准确、合理、可操作性强。创业计划符合实际，有较大的落地实现可能性。

7．组织（占总分15%）

要求：介绍管理团队中各成员有关的教育和工作背景、经验、能力、专长。组建营销、财务、行政、生产、技术团队。明确各成员的管理分工和互补情况，公司组织结构情况，领导层成员，创业顾问及主要投资人的持股情况。指出企业股份比例的划分。

8．财务（占总分10%）

要求：包含营业收入和费用、现金流量、盈利能力和持久性、固定和变动成本；前两年财务月报，后三年财务年报。所有数据应基于对经营状况和未来发展的正确估计，并能有效反映出公司的财务绩效。